

■ Infoblatt Kurzfassung

Partnerprogramm

Worauf immer Sie sich im Bereich IT spezialisiert haben, Ihre Kunden benötigen rundum kompatible Lösungen, die sich problemlos in ihre Umgebung einfügen lassen. Eine enge strategische Zusammenarbeit von verschiedenen Dienstleistungsfirmen wird daher immer wichtiger und für Ihren und unseren Erfolg am Markt entscheidend. Werden Sie Brainware Partner – zusammen mit innovativen Firmen erarbeiten wir für Kunden leistungsstarke Lösungen im Bereich Software Lifecycle Management.

*«Wer alleine arbeitet,
addiert;
wer zusammen arbeitet,
multipliziert»*

Strategie und Ziele

Wandelnde Marktbedürfnisse und technologischer Fortschritt erfordern heute die 100%-ige Konzentration auf die eigenen Kompetenzen. Brainware konzentriert sich daher strategisch auf ihre Kernkompetenz, dem Software Lifecycle Management. Dabei spielen nachhaltige, sich ergänzende Partner-Beziehungen eine zentrale und wichtige Rolle. Mit unseren Partnerprogrammen erhalten Sie die entscheidenden Werkzeuge und Informationen sowie die erforderliche Unterstützung, um am Markt effizient und rentabel mit unseren Produkten agieren zu können.

«Wer alleine arbeitet, addiert; wer zusammen arbeitet, multipliziert». Auf diesem Motto basiert das Brainware Partnerprogramm. Um den heutigen Markt vernünftig bearbeiten und im Bereich Software-Management weiter expandieren zu können, ist Brainware auf schlagkräftige und kompetente Partner angewiesen. Zusammenarbeit, Vertrauen und gemeinsame Ziele bilden den Kern des Brainware Partnerprogramms. Vertrauen und Ehrlichkeit in unserer Kooperation sind Grundlage für den gemeinsamen Erfolg. Klar definierte Regeln ermöglichen eine reibungslose Zusammenarbeit und schaffen Massstäbe für Kritik und stete Optimierung.

Im Mittelpunkt unserer gemeinsamen Ziele steht die Steigerung der Lizenzverkäufe von Brainware Produkten einerseits – und damit einhergehend – die Schaffung von Aufträgen andererseits. Brainware und dessen Partner verpflichten sich diesen Zielen, setzen sich dafür ein und pflegen eine konstruktive Zusammenarbeit im Sinne des Brainware Partnerprogramms.



Partnerschaft nach Mass

Unser Partnerprogramm unterscheidet vier Partnertypen, die ein breites Spektrum der Zusammenarbeit mit Brainware vorsehen. Ob zertifizierter Gold bzw. Silber Partner, Bronze Partner oder Reseller — alle Partnertypen bieten interessante Aspekte und Möglichkeiten zur Schaffung von Mehrwert.

«Echter Teamgeist:

Das WIR steht für sie

vor dem ICH»

Hilmar Kopper

brainware gold partner

Als mittelgrosse bis grosse IT Dienstleistungs-firma setzen Sie strategisch auf die Brainware Produk-tepalette. Sie implementieren unsere Produkte bei Ihren Kunden und generieren dadurch einen Mehrwert in Ihrem Produkte- und Dienstleistungsportfolio. Als Brainware Gold Partner besitzen Sie alle nötigen Skills, um auch grosse Software-Management-Projekte selbstständig zu realisieren. Sie streben eine enge und intensive Zusammenarbeit mit Brainware an und sind bereit, in diese Partnerschaft zu investieren.

Als Brainware Gold Partner gehören Sie zu einem ausgewählten und von Kunden bevorzugten Kreis von Firmen mit zertifiziertem Know-how im Bereich Software-Management. Ihr Einsatz im Sinne des Brainware Partnerprogramms macht sich für Sie durch zahlreiche Privilegien bezahlt.

brainware silber partner

Sie sind ein kleiner bis mittelgrosser IT Dienstleister. Durch die Brainware Produkte und den darauf basierenden Dienstleistungen schaffen Sie eine strategische Erweiterung Ihrer Produktpalette und Ihres Dienstleistungsangebots im Bereich Software-Management. Als Brainware Silber Partner besitzen Sie alle nötigen Skills, um Software-Management-Projekte selbstständig zu realisieren. Sie setzen sich gezielt für diese Partnerschaft ein. Als zertifizierter Brainware Silber Partner profitieren Sie von zahlreichen Privilegien.

brainware bronze partner

Sie sind ein kleiner IT Dienstleister. Durch die Brainware Produkte und den darauf basierenden Dienstleistungen erweitern Sie Ihr Produkte- und Dienstleistungsangebot im Bereich Software-Management. Aufgrund Ihrer Firmengrösse sind Sie nicht in der Lage, grössere Projekte selber durchzuführen oder eine entsprechende Verfügbarkeit zu garantieren und nehmen daher mit Brainware Kontakt auf.

brainware reseller

Ihr Unternehmens ist im Software-Handel angesiedelt. Durch den Verkauf von Brainware Produkten schaffen Sie für Ihre Kunden einen Mehrwert im Bereich Software-Management. Für die Durchführung von Projekten nehmen Sie mit Brainware Kontakt auf.

Mehrwert für aktive Partner

In Ergänzung zum Gold und Silber Partner können besonders aktive und erfolgreiche Partner den Status Gold Partner PLUS bzw. Silber Partner PLUS erlangen.

brainware gold partner+ brainware silber partner+

Interessiert? Gerne senden wir Ihnen das komplette Partnerprogramm mit allen Vorteilen, Anforderungen und Konditionen zu.
Hinweis: Sämtliche Erwähnungen von «Brainware» in diesem Flyer beziehen sich auf Brainware Solutions AG.